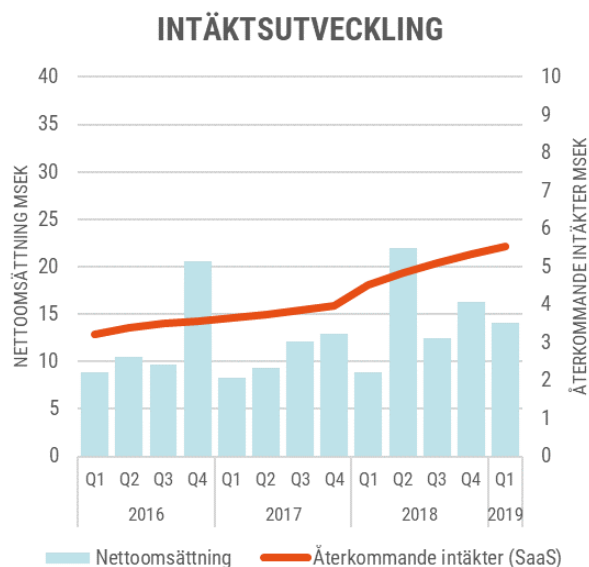


Starkt första kvartal



ÅTERKOMMANDE
INTÄKTER (ARR)
2019-03-31

25,4 MSEK
(19,8)

DELÅRSRAPPORT JANUARI–MARS 2019

KVARTALET JANUARI-MARS 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 17,3 MSEK (11,6).
- Återkommande intäkter (SaaS) uppgick till 5,5 MSEK (4,5)
- Vid utgången av perioden uppgick de årligen återkommande intäkterna (ARR - Annual Recurring Revenue) till 25,4 MSEK (19,8).
- Rörelseresultatet uppgick till 0,4 (0,0)
- Resultat efter skatt uppgick till 0,2 (0,0).
- Resultat per aktie, efter uppdelning av aktier 20:1, uppgick till 0,01 SEK (0,00).

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- Utrullning påbörjades av nytt koncept för Tanka AB inom ramen för befintligt avtal med Volvohandlarföreningen. Initial leverans avser tolv anläggningar med ordervärde ca 2 MSEK.
- Avtal har ingåtts med ADinQ avseende plattform och drift av deras nätverk av publika displayer. Ordervärde uppgår till omkring 3 MSEK under avtalsperioden på 3 år.
- Jonas Lagerqvist rekryterades till tjänsten som CFO och tillträder i april 2019.
- Under kvartalet hölls Årsstämma i Varberg, vid vilken en ny styrelse valdes.
- Inför bolagets planerade notering på Nasdaq First North har riktade investerarpresentationer genomförts. Tilldelningen mot hörnsteninvestorare övertecknades med drygt 100 procent.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET UTGÅNG

- Bolaget har efter kvartalets utgång ansökt om att notera bolagets aktier på Nasdaq First North.
- Styrelsen har efter kvartalets utgång beslutat att tillföra bolaget 30 MSEK i nytt kapital genom nyemission i samband med noteringen.

NETTOOMSÄTTNING
2019 Q1, MSEK

17,3
(11,6)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)
2019 Q1, MSEK

0,4
(0,0)

Koncernens nyckeltal

	2019-01-01 -2019-03-31	2018-01-01 -2018-03-31	Rullande 12 mån	2018-01-01 2018-12-31
Nettoomsättning, KSEK	17 305	11 553	75 273	69 521
Varav återkommande intäkter (SaaS), KSEK	5 542	4 530	23 164	19 298
Rörelseresultat (EBIT), KSEK	367	47	4 794	4 470
Annual Recurring Revenue (ARR), KSEK	25 358	19 806	25 358	23 301
Periodens resultat efter skatt, KSEK	150	17	3 419	3 282
Resultat per aktie, SEK	0,01	0,03	0,32	6,08
Resultat per aktie justerat för full teckning av utestående teckningsoptioner, SEK	0,01	0,01	0,30	2,88
Rörelsemarginal, (%)	2,1	0,4	6,3	6,4
Vinstmarginal, (%)	0,1	0,0	4,5	4,7
Soliditet, (%)	22,6	21,4	22,6	26,1

KOMMENTAR FRÅN VD

Väl rustade för tillväxt

Vi fortsätter på vår väg mot att skapa framtidens retail och rapporterar ännu ett kvartal med stark utveckling. Omsättningen ökade med 50 procent till 17,3 MSEK och rörelseresultatet var 0,4 MSEK jämfört med Q1 2018. Då vi genomförde förvärvet av Display 4 AB i oktober 2018 ingår det inte i koncernens räkenskaper för jämförelseperioden. Vid kvartalets slut uppgick de återkommande intäkterna till drygt 25 MSEK på årsbasis (ARR), vilket bevisar vår förmåga att skapa en stabilt växande bas av intäktströmmar från Vertiseits SaaS-affär. Vårt mål är att nå 50 MSEK i återkommande intäkter år 2022, och vi är väl i linje med denna långsiktiga ambition.

En bra start på året således, men jag vill ändå påminna om att 2018 hade en mycket stark inledning, med ett exceptionellt starkt andra kvartal, vilket innebär tuffa jämförelsetal i kommande delårsrapport.

NYA KUNDER OCH UTVECKLING AV BEFINTLIGA

Vi hade ett bra inflöde av nya uppdrag under kvartalet, där jag gärna nämner att vi tecknade avtal med Tanka AB inom ramavtalet för Volvohandlarföreningen. Uppdraget gäller ett koncept för digital kundkommunikation i direkt anslutning till tankning. Efter en lyckad pilot har vi påbörjat utrullningen av tolv anläggningar. Ordervärdet för det nu aktuella åtagandet uppgår till omkring 2 MSEK, och vi ser potential att växa detta.

Ett annat samarbete som inleddes var med ADinQ, en aktör specialiserad på butiks- och utomhusreklam där Vertiseit fått uppdraget att drifva deras plattform och befintliga lösning i bland annat dagligvaruhandlaren Willys butiker. Då vi själva inte arbetar med reklamförsäljning ser vi stora framtida synergier i samarbetet. Ordervärdet uppgår till drygt 3 MSEK.

Vi är också extra glada över att Essity, en av våra största och mest långvariga kunder, valt att förlänga sitt avtal i ytterligare tre år. Vi har en bra utrullningstakt hos våra befintliga stora kunder. Volvos återförsäljare står för många avrop, där vi nu också påbörjade utrullningen av ett koncept för AB Volvo, avseende Volvo Trucks. Inom samarbetet med Tikkurila har vi lanserat och påbörjat en leverans för avseende shop-in-shops på K-rauta.

MER KOMPETENS OCH ERFARENHET

I organisationen händer också mycket, inte minst till följd av processen att förbereda Vertiseit för ett liv som noterat bolag. Vid stämman i mars valdes en ny styrelse med gedigen erfarenhet, kompetens och bredd.

Ledningen har också fått förstärkning, vi har format en ny ledningsgrupp och rekryterat Jonas Lagerqvist i den nyinrättade rollen som CFO. Sammantaget känner vi oss väl rustade inför den fortsatta resan, vilket känns väldigt roligt och inspirerande.

Noteringsprocessen pågår och vi är stolta över att intresset från potentiella hörninvesterare varit så stort. Det är många som vill vara med, och särskilt många från retailsektorn vilket vi prioriterat. Många ser utmaningarna i branschen och hur vi kan ha en central roll i kundernas framtida utveckling. Ett gott betyg och ett kvitto på att vi gör rätt saker och är rätt positionerade framåt.

MED FOKUS PÅ UTVECKLING

Sammanfattningsvis upplever vi att våra kunder är nöjda och fortsätter anlita Vertiseit för att stärka upplevelsen i mötet med kund. Det finns ett större självförtroende i marknaden och fler aktörer är mer konkreta för att hitta lösningar och möta kundernas förväntningar. Internt har vi stort fokus på det nya CMS som DISE utvecklar och som väntas lanseras första halvåret 2020.

Vi ser ett fortsatt stort intresse för våra tjänster, vi är väl rustade för tillväxt, och kommer under året satsa ytterligare på säljsidan för att möta efterfrågan. Och vi fortsätter leverera en stabil tillväxt på våra viktiga återkommande intäkter.

Johan Lind, VD

Kort om Vertiseit

RETAIL TECH FÖR KUNDUPPLEVELSEN I BUTIK

Vertiseit är ett retail tech-bolag och en helhetsleverantör av digitala lösningar som stärker kundupplevelsen i butik. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet. Vertiseit erbjuder en ledande SaaS-plattform, strategi och koncept för digital kommunikation i framtidens retail. Varberg är vår bas, Norden vår huvudmarknad och vi följer våra kunder globalt. Idag är vi cirka 50 medarbetare i en unik mix av kompetenser. Vi har under perioden 2012-2018 haft en årlig lönsam tillväxt om i genomsnitt 41,0 procent (CAGR). 2018 uppgick koncernens nettoomsättning till 69,5 miljoner SEK och rörelsemarginal till 6,4 procent.

VI BYGGER FRAMTIDENS RETAIL

E-handel eller fysisk butik är inte frågan. Handeln behöver finnas överallt för att möta den moderna kundens krav och behov. Butiken måste hitta nya former, funktioner och format. Och den som är närmast sin kund, och förstår den bäst, kommer vinna. Morgondagens fysiska kundmöten sätter upplevelsen i centrum och har digitala lösningar som möjliggör en sömlös kundresa. Som en ledande retail tech-leverantör arbetar Vertiseit nära sina uppdragsgivare och bidrar till att utveckla framtidens retail.

LÅNGSIKTIGA AFFÄRSRELATIONER OCH ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

Bolagets verksamhet bygger på långsiktigt värdeskapande för kunderna. Detta är förutsättningen för långsiktiga kundrelationer med stabil intäktsutveckling som följd. Överordnat i Vertiseits strategi och affärsmodell är tillväxt av återkommande intäkter (SaaS). De återkommande intäkterna genereras från licensiering av Bolagets mjukvaruplattform, övervakning, underhåll och support. Tillväxt i de återkommande intäkterna möjliggör stabila förutsägbara intäktsströmmar som växer i takt med kundernas användning av systemen.

VISION

Vertiseits vision är att skapa framtidens retail

MISSION

Vertiseit utmanar och hjälper sina kunder med den digitala transformationen inom retail.

AFFÄRSIDÉ

Vertiseit är en strategisk partner och helhetsleverantör av retail tech för kundupplevelsen i butik.

LÅNGSIKTIGA MÅL

2022

MISSION 50

De återkommande intäkterna ska uppgå till minst 50 MSEK (ARR)

2023

BRAND TOP 50

Ett av världens 50 starkaste konsumentvarumärken ska välja Vertiseit vid utformning av deras butikskoncept globalt

FINANSIELLA MÅL

20%

TILLVÄXT

Genomsnittlig årlig tillväxt (CAGR) om 20 procent för perioden 2018-2022

15%

LÖNSAMHET

Rörelsemarginalen ska uppgå till minst 15 procent år 2020

50%

UTDELNING

Enligt utdelningspolicyn ska utdelning uppgå till minst 50 procent av nettoresultatet. Utdelningsförslaget ska beakta bolagets investeringsbehov och långsiktiga utdelningspotential

KONCERNENS UTVECKLING UNDER 2019

FINANSIELL ÖVERSIKT

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Under första kvartalet 2019 ökade nettoomsättningen med 5,8 MSEK till 17,3 MSEK, att jämföras med 11,6 MSEK för första kvartalet 2018. Detta innebär en ökning med 49,8 procent mot föregående år. Ökningen är hänförlig till organisk tillväxt inom samtliga Bolagets verksamhetsområden från såväl befintliga som nya kunder, samt från tillkomsten av Display 4 AB, som ingår i koncernräkenskaperna sedan den 1 november 2018. Display 4 AB fusionerades med Vertiseit AB den 21 februari 2019.

Koncernens rörelseresultat under första kvartalet 2019 uppgick till 367 KSEK (47), vilket är en ökning med 320 KSEK gentemot första kvartalet 2018. Koncernens totala kostnader under första kvartalet 2019 uppgick till 17,5 MSEK, att jämföras med 11,8 MSEK under första kvartalet 2018. Ökningen av kostnaderna är främst hänförliga till den ökade försäljningen, vilket medfört ökade kostnader för handelsvaror. Kostnaderna har även ökat på grund av förstärkt organisation under perioden vilket medfört ökade personalkostnader.

KASSAFLÖDE OCH LIKVIDA MEDEL

Kassaflödet från investeringsverksamheten under första kvartalet 2019 uppgick till -0,6 MSEK (0). Likvida medel uppgick per den 31 mars 2019 till 5,1 MSEK (4,0). Ökningen av likvida medel är främst hänförlig till effektivare hantering av koncernens rörelsekapital.

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernen Vertiseits balansomslutning per den 31 mars 2019 uppgick till 34,4 MSEK (29,6). Ökningen är framförallt hänförlig till goodwill som uppkommit genom förvärvet av dotterbolaget Display 4 AB, samt större bindning av rörelsekapital med anledning av den ökade efterfrågan på Bolagets produkter och tjänster inom Bolagets samtliga verksamhetsområden. Goodwill hänförlig till förvärvet uppgick till 7,9 MSEK. Koncernens anläggningstillgångar uppgick till 13,5 MSEK per den 31 mars 2019 (4,7). Ökningen är framförallt hänförlig till goodwill, vilken ökat i samband med förvärvet av Display 4 AB. Koncernens omsättningstillgångar uppgick till 20,9 MSEK per den 31 mars 2019 (24,9). Minskningen är framförallt hänförlig till effektivare hantering av koncernens rörelsekapital, vilket har medfört att förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minskade med 6,9 MSEK. Koncernens kortfristiga skulder uppgick till 21,0 MSEK per den 31 mars 2019 (19,3) och de långfristiga skulderna uppgick till 5,6 MSEK per den 31 mars 2019 (3,1). Det egna kapitalet uppgick till 7,8 MSEK per den 31 mars 2019 (6,4). Soliditeten var 22,6 procent per den 31 mars 2019 (21,4).

Koncernens tillgängliga likviditet, inklusive utnyttjade kreditfaciliteter, uppgick per balansdagen till 15,1 MSEK (6,0), varav 5,1 MSEK (4,0) utgörs av likvida medel och 10,0 MSEK (2,0) av utnyttjad checkkredit.

Data per aktie

(st)	2019-01-01 -2019-03-31	2018-01-01 -2018-03-31	Rullande 12 mån	2018-01-01 -2018-12-31
Antal utestående aktier vid periodens utgång	10 796 340	539 817	10 796 340	539 817
Genomsnittligt antal aktier under perioden	5 668 079	539 817	5 668 079	539 817
Antalet utestående aktier vid periodens slut justerat för full teckning av utestående teckningsoptioner	11 396 340	1 139 817	11 396 340	1 139 817
Genomsnittligt antal aktier under perioden justerat för full teckning av utestående teckningsoptioner	6 268 079	1 139 817	6 268 079	1 139 817

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen för 2018 är upprättade enligt årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Årsredovisningen för 2017 är upprättade i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag (K2). Kvartalsrapporterna för Q1 2019 och Q1 2018 är upprättade enligt årsredovisningslagen.

TILLÄGGSUPPLYSNINGAR

Föreliggande delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer. Bolaget är ett moderbolag till det helägda dotterbolaget DISE International AB med organisationsnummer 556643-1150.

LEDNINGS- OCH STYRELSEFÖRÄNDRINGAR

Under första kvartalet tillträdde en ny styrelse i bolaget. Styrelsen består idag av nedanstående.

Vilhelm Schottenius	Ordförande
Emma Stjernlöf	Ledamot
Jan Kjellman	Ledamot
Jon Lindén	Ledamot
Adrian Eriksson	Ledamot
Mikael Olsson	Ledamot

I april tillträdde Jonas Lagerqvist den nyinrättade rollen som CFO i bolaget.

ORGANISATION OCH MEDARBETARE

Antalet anställda i koncernen uppgick vid periodens slut till 53 (40) medarbetare.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Riskerna i koncernens verksamhet kan generellt delas in i operationella risker relaterade till affärsverksamheten och risker relaterade till finansverksamheten. Ingen avgörande förändring av väsentliga risker eller osäkerhetsfaktorer har skett under perioden. En detaljerad redovisning av risker, osäkerhetsfaktorer samt hantering av desamma återfinns i Vertiseits årsredovisning 2018.

INCITAMENTSPROGRAM

Aktieägarna bedömer att det är i allas intresse att såväl styrelsens ledamöter som koncernens medarbetare har ett långsiktigt intresse av en god värdeutveckling på aktien i bolaget. Årsstämman beslutade 2019 därför om införande av två incitamentsprogram, ett till medarbetare och ett till styrelseledamöter, genom riktad emission av högst 600 000 teckningsoptioner. Varje teckningsoption ger innehavaren rätt till teckning av en (1) ny B-aktie i bolaget, till en teckningskurs om 20,00 SEK. Teckningskursen för teckningsoptionerna uppgår till 0,85 SEK per teckningsoption, vilket motsvarar optionens marknadsvärde beräknat per den 20 februari 2019 enligt värdering genomförd med tillämpning av Black & Scholes värderingsmodell. Vid full nyteckning kan 600 000 nya B-aktier ges ut, vilket motsvarar en utspädning om 5,6 procent av antalet aktier, efter beslutad uppdelning av aktier. Erbjudande om teckningsoptioner fördelas enligt nedan.

Styrelseledamöter	10 000 st per ledamot
Totalt i kategori	50 000 st
Nyckelpersoner i ledande ställning	16 000 st per person
Övriga anställda	8 000 st per person
Totalt i kategori	550 000 st
Totalt antal teckningsoptioner	600 000 st

FINANSIELL KALENDER

Delårsrapport kvartal 2	20 augusti 2019
Delårsrapport kvartal 3	12 november 2019
Bokslutskommuniké 2019	25 februari 2020
Årsstämma 2019	27 april 2020

KONCERNEN

FINANSIELLA RAPPORTER

Koncernens resultaträkning				
(KSEK)	2019-01-01 -2019-03-31	2018-01-01 -2018-03-31	Rullande 12 mån	2018-01-01 -2018-12-31
Nettoomsättning	17 305	11 553	75 273	69 521
Aktiverat arbete för egen räkning	500	218	1 156	874
Övriga rörelseintäkter	39	67	182	210
Handelsvaror	-7 528	-4 047	-37 000	-33 519
Övriga externa kostnader	-2 217	-1 837	-7 684	-7 304
Personalkostnader	-6 787	-5 416	-24 343	-22 972
Avskrivningar	-945	-489	-2 689	-2 233
Övriga rörelsekostnader	-	-4	-101	-105
Rörelseresultat	368	47	4 794	4 470
Finansiella intäkter	-	-	-	-
Finansiella kostnader	-46	-25	-122	-101
Resultat efter finansiella poster	322	22	4 672	4 369
Skatt	-171	-5	-1 253	-1 087
PERIODENS RESULTAT	150	17	3 419	3 282

Koncernens balansräkning			
(KSEK)	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	1 941	1 061	1 564
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	-	2	-
Goodwill	8 334	1 395	8 812
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	2 634	1 689	2 868
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	591	591	591
Summa anläggningstillgångar	13 500	4 738	13 835
Varulager mm			
Färdiga varor och handelsvaror	1 311	2 235	1 249
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	10 171	6 896	14 550
Övriga fordringar	197	738	294
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 143	11 001	5 141
Kassa och bank			
Kassa och bank	5 125	4 024	1 807
Summa omsättningstillgångar	20 947	24 894	23 041
SUMMA TILLGÅNGAR	34 447	29 632	36 876

Koncernens balansräkning			
(KSEK)	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Immateriella anläggningstillgångar			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	540	540	540
<i>Fritt eget kapital</i>			
Övrigt tillskjutet kapital	722	2 680	2 844
Balanserat resultat inklusive årets resultat	6 529	3 134	6 257
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	51	810	863
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	5 619	3 144	6 312
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	3 192	843	3 269
Förskott från kunder	491	4 150	343
Leverantörsskulder	6 785	8 314	6 333
Aktuell skatteskuld	1 348	5	672
Övriga skulder	2 232	1 480	1 978
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6 937	4 532	7 465
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	34 447	29 632	36 876

Koncernens kassaflödesanalys			
(KSEK)	2019-01-01 -2019-03-31	2018-01-01 -2018-03-31	2018-01-01 -2018-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	321	22	4 369
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	945	1 283	2 233
Betald inkomstskatt	-307	-5	-363
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	959	1 300	6 240
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning(+) av varulager	-62	100	1 328
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	5 474	-3 520	-3 245
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelseskulder	325	6 155	2 653
Kassaflöde från den löpande verksamheten	6 696	4 035	6 976
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterbolag	-	-	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-55	-	-419
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-500	-	-874
Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likvidpåverkan	-	-	-8 633
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-555	-	-9 925
Finansieringsverksamheten			
Emissionskostnader	-	-	-
Nettoförändring av skuld	-824	-1 291	3 476
Utbetald utdelning till moderföretagets aktieägare	-2 000	-1 500	-1 500
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 824	-2 791	1 976
Periodens kassaflöde	3 317	1 244	-974
Likvida medel vid periodens början	1 807	2 781	2 781
Likvida medel vid periodens slut	5 125	4 025	1 807

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag			
(KSEK)	2019-01-01 -2019-03-31	2018-01-01 -2018-03-31	2018-01-01 -2018-12-31
Eget kapital vid periodens ingång	9 641	7 836	7 836
Periodens resultat	150	17	3 282
Nyemission, netto efter nyemissionskostnader	-	-	-
Omföring inom eget kapital	-	-	22
Utdelning	-2 000	-1 500	-1 500
EGET KAPITAL VID PERIODENS UTGÅNG	7 792	6 354	9 641

MODERBOLAGET

FINANSIELLA RAPPORTER

Moderbolagets resultaträkning				
(KSEK)	2019-01-01 -2019-03-31	2018-01-01 -2018-03-31	Rullande 12 mån	2018-01-01 -2018-12-31
Nettoomsättning	16 310	10 716	72 114	66 520
Aktiverat arbete för egen räkning	-	-	-	-
Övriga rörelseintäkter	4	53	45	94
Handelsvaror	-7 653	-4 034	-36 771	-33 152
Övriga externa kostnader	-2 137	-1 835	-8 419	-8 117
Personalkostnader	-5 561	-4 412	-20 318	-19 169
Avskrivningar	-427	-4	-457	-33
Övriga rörelsekostnader	-	-	-105	-105
Rörelseresultat	536	484	6 089	6 038
Finansiella intäkter	-	-	-	-
Finansiella kostnader	-42	-18	-109	-85
Resultat efter finansiella poster	494	466	5 980	5 953
Bokslutsdispositioner	-	-	3 682	3 682
Resultat före skatt	494	466	9 662	9 635
Skatt på periodens resultat	-190	-103	- 2 258	-2 171
PERIODENS RESULTAT	304	363	7 404	7 463

Moderbolagets balansräkning			
(KSEK)	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	-	-	-
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	-	-	-
Goodwill	7 267	-	-
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	347	4	338
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	3 501	3 501	12 681
Summa anläggningstillgångar	11 115	3 505	13 019
Varulager mm			
Färdiga varor och handelsvaror	1 229	2 235	1 052
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	9 082	6 405	11 907
Fordringar hos koncernföretag	-	-	500
Övriga fordringar	195	563	60
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 143	11 001	4 972
Kassa och bank			
Kassa och bank	3 771	3 996	498
Summa omsättningstillgångar	18 420	24 200	18 989
SUMMA TILLGÅNGAR	29 535	27 705	32 008

Moderbolagets balansräkning			
(KSEK)	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Immateriella anläggningstillgångar			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	540	540	540
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	1 084	1 084	1 084
Balanserat resultat	6 995	2 723	2 723
Årets resultat	304	363	7 463
Obeskattade reserver			
Ackumulerade överavskrivningar	-	7	-
Periodiseringsfonder	239	3 675	-
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	4 254	1 875	4 752
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	1 989	-	1 989
Förskott från kunder	354	4 150	206
Leverantörsskulder	6 630	8 172	5 483
Aktuell skatteskuld	1 482	103	1 384
Övriga skulder	1 696	1 333	1 519
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 967	3 679	4 864
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	29 535	27 705	32 008

Moderbolagets kassaflödesanalys			
(KSEK)	2019-01-01 -2019-03-31	2018-01-01 -2018-03-31	2018-01-01 -2018-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	494	466	5 953
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	-555	-141	33
Betald inkomstskatt	-192	91	-787
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-253	416	5 199
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning(+) av varulager	25	-159	1 282
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	5 239	-3 034	-3 237
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelseskulder	357	5 952	1 111
Kassaflöde från den löpande verksamheten	5 368	3 175	4 355
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterbolag	-	-	-9 180
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-40	-	-364
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-	-
Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likvidpåverkan	443	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	403	-	-9 544
Finansieringsverksamheten			
Emissionskostnader	-	-	-
Nettoförändring av skuld	-498	-208	4 658
Utbetald utdelning till moderföretagets aktieägare	-2 000	-1 500	-1 500
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 498	-1 708	3 158
Periodens kassaflöde	3 273	1 467	-2 031
Likvida medel vid periodens början	498	2 529	2 529
Likvida medel vid periodens slut	3 771	3 996	498

Moderbolagets förändring av eget kapital i sammandrag			
(KSEK)	2019-01-01 -2019-03-31	2018-01-01 -2018-03-31	2018-01-01 -2018-12-31
Eget kapital vid periodens ingång	11 811	5 847	5 847
Periodens resultat	304	363	7 463
Fusionsresultat	-1 191	-	-
Nyemission, netto efter nyemissionskostnader	-	-	-
Utdelning	-2000	-1500	-1 500
EGET KAPITAL VID PERIODENS UTGÅNG	8 923	4 711	11 811

CERTIFIED ADVISER

Mangold Fondkommission AB (telefon +46 8 503 01 550 / www.mangold.se) är bolagets Certified Adviser på Nasdaq First North.

KONTAKTINFORMATION

Johan Lind
CEO / Mediakontakt
johan.lind@vertiseit.se
+46 703 579 154

Jonas Lagerqvist
CFO / IR-kontakt
jonas.lagerqvist@vertiseit.se
+46 732 036 298

Vertiseit AB
Kyrkogatan 7
SE-432 41 Varberg
www.vertiseit.se
+46 340 848 11
Org.nr. 556753-5272

OFFENTLIGGÖRANDE

Information i denna delårsrapport är sådan som Vertiseit AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning (EU nr 596-2014). Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 23 april 2019, Varberg, kl 17.30.